

AN EVALUATION OF THE ACTIVITIES OF
PEOPLE'S BANK PROMOTING SATISFACTORY
SERVICE TO THE PEOPLE. AN ANALYSIS OF
TOWN BRANCH AND BATTICALOA BRANCH OF
THE PEOPLE'S BANK.

PERMANENT REFERENCE

01/40382/17505193
PR

(PR)

Miss. Ponnuthurai Priyanthi



FCM413



Project Report
Library - EUSL



Department of Management
Faculty of Commerce and Management
Eastern University
Sri Lanka.
2001

ஆய்வின் சுருக்கம்

மல் இல்லசம் மக்களைத் தங்கள் வாடிக்கையாளராகக் கொண்டிருக்கும் வங்கிகள் உண்ணமலில் வாடிக்கையாளர்களைத் திருப்புப்படுத்தக்கூடிய சேவையினை வழங்குகிறதா என்பது கேள்விக் குறியாகவேயுள்ளது. இது இவ் ஆய்வின் பிரச்சினையாகக் காணப்படுகின்றது. வய்கியினால் வழங்கப்படும் வேவைத்துறம் தொடர்பாக வாடிக்கையாளரின் திருப்பு எவ்வாறு உள்ளது என்பதை இவ்வாய்வின் மூலம் அறியக்கூடியதாக இருக்கின்றது. இவ் ஆய்வுக்கானக் வங்கிகளின் செயற்பாடு தொடர்பான் ஊழியரின் நடவடிக்கை வங்கியின் துரிதசேவை, வங்கியினால் தனது வாடிக்கையாளருக்கு வழங்கும் சேவையின் பருமன் ஆயியவற்றை 3 பரிமாணங்களைக் கொண்டு இம்மூன்று பரிமாணங்கள் தொடர்பாக வாடிக்கையாளரின் திருப்பு எவ்வாறு உள்ளது என்பதை இவ்வாய்வின் மூலம் அறியப்படுகின்றது.

இவற்றிற்காக மட்டக்களைப்பு மாவட்டத்தில் உள்ள மக்கள் வங்கிக் கிளைகளில் மட்க்களைப்படுகின்றன, நகர்களில் ஆசிய இருகின்றகளையும் தெரிவு செய்து இருக்கின்றது 100 வாடிக்கையாளர்கள் தெரிவுசெய்யப்பட்டு 100 கற்றுக்கள் வழங்கப்பட்டு வாடிக்கையாளர் திருப்பு அறியப்பட்டது. ஊழியரின் துரிதசேவை, வங்கியானது தனது வாடிக்கையாளருக்கு வழங்கும் சேவையின் பருமன் ஆயிய 3 பரிமாணங்களிலும் வாடிக்கையாளன் நடுத்தரமான திருப்பியினையே கொண்டுள்ளனர் என்பதனை இவ்வாய்வின் மூலம் செய்யப்பட்ட பகுப்பாய்வும் மதிப்பீடும் குடிக்காட்டன.

எனவே இவ்விருவங்கிக் கிளைகளிலும் வங்கியின் சேவைத்துறம் தொடர்பாக வாடிக்கையாளரின் திருப்பு நடுத்தரமாக உள்ளது என்பதுடன் மக்கள் வங்கிக் கிளையின் திருப்பு எவ்வறில் குறைவாக உள்ளது என்பதுண்டும் அவர்களின் ஏற்பாட்பு எவ்வாறு உள்ளது என்பதுண்டும் இவ்வாய்வு வெளிப்படுத்துகின்றது.

எனவே இவற்றினை கருத்தில் கொண்டு மக்கள் வங்கிக் கிளைகள் தங்கள் செயற்பாடுகளில் மாற்றத்தை கொண்டு வருவதன் மூலம் "மக்கள் மனம் அறிந்த வங்கி மக்கள் வங்கி" என்று வாடிக்கையாளர் திருப்பியிடுன் கூறும் அளவுக்கு தங்கள் சேவையினை வழங்க முயற்சிக்கலாம் என்பதுடன் இருக்கின்ற வாடிக்கையாளர்களை தக்க வைத்துக்கொள்வதுடன் புதிய வாடிக்கையாளர்களை கவரமுடியும் எனவும் கூறுகிறோம்.

எனவே இவ்வாய்வின் மூலம் வாடிக்கையாளர் தங்கள் ஏற்பாட்பினை கூறுவும் வங்கிகள் அவர்கள் வழங்கும் சேவைத்துறம் மூலம் வாடிக்கையாளரின் திருப்பியின் அளவு எவ்வாறு உள்ளது என அறிவதுடன் இவ்வாய்வு அனைவருக்கும் பயனளிக்கும் என நம்புகின்றேன்.

பொருள்க்கம்

	பக்கம்
நன்றியரை	V
ஆய்வின் சுருக்கம்	Vi
பொருட்க்கம்	VII
வண்பட விபரம்	VIII
அட்வணை விபரம்	XI
அத்தியாயம் - 1 : அறிமுகம்	1 - 9
1:1 ஆய்வின் நோக்கம்	4
1:2 ஆய்வு மேற்கொள்ளும் முறை	5
1:3 ஆய்விற்கான பிரச்சினைகள்	6
1:4 வரையறைகளும் எடுக்காள்களும்	7,8
1:5 எண்ணெக்கருவாக்கம்	9
அத்தியாயம் - 2 : நாலாய்வு	10 - 26
2:1 வங்கியும் சேவையும்	11
2:2 வாடிக்கையாளர் திருப்தி	16
2:3 வாடிக்கையாளர் திருப்தி நோக்கிய தந்திரோபயம்	17
அத்தியாயம் - 3 : தரவு முன்வைத்தல்	27 - 48
3:1 தனிநபர் விபரம்	28
3:2 வாடிக்கையாளர் திருப்திப் பரிமாணங்களிலான தரவுகளை முன்வைத்தல்	31
அத்தியாயம் - 4 : தரவுப்படிப்பாய்வு	49 - 66
4:1 தனிநபர் விபரக் பகுப்பாய்வு	50
4:2 வடிக்கையாளர் திருப்திப் பிரமாணங்களியான தரவுப் பகுப்பாய்வு	55
4:3 ஒரே நோக்கில் முன்று பரிமாணங்களும்	66
அத்தியாயம் - 5 : தீர்மானமும் சிபார்க்களும்	66 - 76
5:1 தீர்மானம்	68
5:2 சிபார்க்	70
உகாத்துணை நால்களும் சஞ்சிகைகளும்	71
இணைப்புக்கள்	72

அந்தியாயம் - 3 ற்குரிய வரைபட விபரம்

3:1:1	வயது	28
3:1:2	கணக்கு வைத்திருக்கும் காலம்	29
3:1:3	கணக்கின் வகை	30
3:2:1	18 சூற்றுக்கிருக்கும் உரிய படங்கள்	31 - 48

அட்டவணை விபரம்

3:1:1	வயது	28
3:1:2	கணக்கு வைத்திருக்கும் காலம்	29
3:1:3	கணக்கின் வகை	30
3:2:1	18 சூற்றுக் இருக்குமுரிய அட்டவணை	31 - 48

அந்தியாயம் 4ற்குரிய வரைபடவிபரம்

4:1	வயது	50
4:2	கணக்கு வைத்திருக்கும் காலம்	51
4:3	கணக்கின் வகைக்பகுப்பாய்வு	52

4ற்குரிய வரைபடவிபரம்

4:1	வயது	50
4:2	கணக்கு வைத்திருக்கும் காலம்	51
4:3	கணக்கின் வகைக்பகுப்பாய்வு	52